

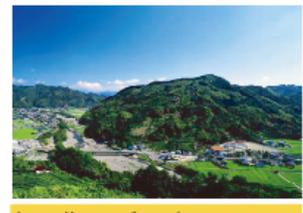


ロータリーを実践しみんなに豊かな人生を

FUJIEDA SOUTH ROTARY CLUB
藤枝南ロータリークラブ会報
 例 会：毎週金曜日 小杉苑 藤枝市青木2-35-30 TEL：054-641-3321
 事務局：藤枝市青木1-11-10 TEL：054-647-2300 FAX：054-647-2040
 E-mail: club1991@fujieda-rotary.org

会長：早川 清人 副会長：伊藤 彰彦 幹事：松浦 正秋 副幹事：渡邊 芳隆

第1089回



<http://www.fujieda-rotary.org>

- ソング 四つのテスト・夏は来ぬ
- ソングリーダー 杉浦 聡君

■ 会長報告

早川 清人君

皆さん、こんにちは。いよいよ夏と思わせる暑い日がやってきました。今日も外を少し歩いただけで汗が滲んできます。そろそろ熱中症対策が必要なのかもしれません。皆様におかれましては、くれぐれもご自愛の程お願い申し上げます。



さて、先週の例会で「古事記」の話に戻したところ、今一盛り上がり欠けてしまい反省をしたところ。その反省に立ち、今回は久々に成年後見制度について話をします。成年後見制度とは、自ら完全な意志表示が叶わない高齢者・障害者に代わって法律行為を行う者を家庭裁判所が選任する制度です。現在の成年後見制度が成立したのは、平成12年です。14年経ったばかりですから、比較的新しい制度と言えます。それまでは、禁治産・準禁治産制度がありました。聞き覚えのある方も多いと思いますが、この法律は、明治31年に制定されたもので、判断能力の不十分な方々の財産管理を主眼に運用された制度です。つまり、その本人の保護と云うよりは、家の財産の保全を目的としたものだったのです。それが、平成12年に判断能力の不十分な方々の身上監護を加えた制度として生まれ変わった訳です。新しい制度の理念は、これまでの家の財産の保全に限らず、本人の保護の理念の調和を図った、本人の自己決定の尊重、現有能力の活用及びノーマライゼーションの観点に立った制度となりました。この新しい制度の特徴は、①自己決定により判断能力が衰えたときに備えること

ができる。②類型が多くなり弾力的運用が可能になった。③本人の最善の利益のための後見執務が目的となった。④成年後見登記が新設され、戸籍への記載が無くなった。⑤市区町村長に申立権限が付与され社会的解決への理念が入った。・・・等が挙げられます。現在、人口推計によると65歳以上の方が3,186万人で、全人口の25%に達しています。そして、平成24年の統計によると166,289人の方々がこの制度の支援を受けているのです。この制度の利用者は毎年増加の一途を辿っているのですが、先進諸外国に比べるとまだまだ少ないというのが現状です。成年後見人と本人との関係で見てみると、これまで親族が就任するケースが一番多かったのですが、平成24年に第三者後見人が逆転しました。第三者とは殆どが専門職後見人のことで、その中で司法書士が一番多く、次いで弁護士、社会福祉士と続きます。先程「殆ど」と申し上げましたが、平成23年より専門職ではない市民後見人が誕生したことに起因します。実は、この成年業務と云うのはなかなかタイトな業務であり、専門職の者らが担当できる高齢者・障害者の人数に限界があり、ほぼ飽和状態に達しようとしています。そこで、一般の方に研修等を受講のうえ成年後見人の職に就いてもらおうと云うのが、この市民後見人なのです。超高齢化社会に突入した我が国に於いて、欠くべからざる制度であることは云うまでもありません。皆さんには、この制度を少しでも知って頂くことが重要と考えます。より良い地域社会構築にこのような制度のあることをご理解頂きたいと思います。

本日は以上です。

■ 幹事報告

松浦 正秋君

- ・6月のロータリーレートのお知らせが届いております。
1\$ = 102円です。
- ・榛南ロータリークラブより
35周年記念式典のお礼文が届いております。
- ・榛南ロータリークラブより
2103-2014IM報告書が届いております。

■ 出席報告

寺田 章君

本日のホームクラブ 出席者	前回の補正出席者
39/46 97.50%	40/46 86.96%

(1)欠席者(事前連絡とメイクアップをどうぞ)

○漆畑君 ○富澤静君 ○渡辺哲君 川口君
鈴木寿君 藪崎君 山田君

(2)メイクアップ者

漆畑 雄一郎君(藤枝) 富澤 静雄君(藤枝)
村松 章隆君(藤枝)

■ ビジター

松葉 隆夫君(藤枝)

■ スマイルBOX

寺田 章君

- ・昨日のゴルフコンペで久しぶりに優勝できました。これもメンバーに恵まれたおかげです。 小池 吉久君
- ・昨日は小田急西富士ゴルフクラブで同好会のコンペを行いました。馬券の一部です。
ゴルフ同好会一同

スマイル累計額 485,000円

■ 会員卓話

「私の職業、
会員だけに教える
お役立ち情報」

平原 望君



【1】 私の略歴

- ・東京の大学を卒業後、信託銀行に入社、5年弱

勤務する。

- ・その間に結婚した家内の実家が静岡で現業である浄化槽保守点検業を営んでおり経営に参画しないかと誘いを受ける。
- ・東京に住んでいた私にとって、“浄化槽って何?”というレベルであり、商売内容が全くの未知の世界であったこともあり、はたして銀行をリタイアしてそちらの世界に入り込んで良いものかと、大変悩む。
- ・家内の家族が、“とにかくチャレンジしてみたらどうだ!”と強く背中を押してくれたこと、そして自分としても今までは机上のマネジメントは勉強する機会があったが、リアルな企業経営を実践できる機会は無く、今後もこれを逃すと一生機を逸すと思ったこと、そして業務内容が非常に日常生活に密着した必要不可欠で有意義であると推測されたため、一念発起 静岡行きを決意した。
- ・家内と共に、家業の経営に参画していたが、平成21年にエリア拡大も考慮し、私のみ独立する形で、現在の会社を吉田町に創業した。

【2】 浄化槽保守点検業とは

- ・現在の生活排水処理形態は、大別すると
公共下水
汚水処理施設(浄化槽はこの分類)
生し尿
- ・浄化槽保守点検業は、汚水処理施設の法定点検・バキューム車等の衛生車による汚泥清掃(汲取り)という2つの業務をいう。
- ・ちなみに吉田町の弊社は、現時点では点検業務のみ。

※生活排水の内訳は、

生活雑排水(炊事・洗濯・入浴) ⇒ 70%
し尿(トイレ) ⇒ 30%

【3】 浄化槽による生活排水浄化法とは

主には浄化槽内のバクテリア等の微生物による分解である
従って、浄化槽点検により微生物を活性・元気にし、更に活動しやすい環境を維持することが大切。
これにより、排水処理過程における臭い・汚泥流出・虫発生等の物理的不快感を除去し、快適な生活の実現に少しでも貢献できる。

- ・微生物を元気にするには、餌を与える。
- ・活動しやすい環境を維持するには、顧客に次の様なアドバイスをする。

Ex：トイレや風呂場の掃除には塩素系洗剤は使わない！

調理時の野菜屑・食べ残り固形物・天ぷら油等の油脂分は流さない！

トイレでは、水溶性のペーパーのみを使う。

衛生用品・紙オムツは×！

食器洗い・洗濯などで使う洗剤は適量に！

無リン系の洗剤を使う！

※“水に流しているものが、どのくらい汚れの元となるか”の参考資料ご参照

※ BOD とは、水の汚れ具合を表す物差し

【biochemical oxygen demand】

浄化槽を見ると、みなさんがどんな物を食べて、どんな生活をしているのか、よく分かる！私たちは“合法的な生活の覗き魔”

【4】浄化槽に流される驚きの品々！

「私の職業・お役立ち」

村松 章隆君



今日は、会員だけに教えるお役立ち情報について卓話をしてくれと頼まれましたが、お役立ちできるかは、会員の皆様の判断ですので、何ともいえませんが、今まで入会して23年目になりますが、自分の会社、自分の職業について、話すのは、初めてですので、機会を与えてくれた佐野委員長には感謝しています。では、まづ、皆様に私の会社の概要について紹介させていただきます。昭和27年4月に静岡より住まいを移して、藤枝市長楽寺にて文具の2次問屋として、両親が、静岡税務署職員を辞めて独立創業をいたしました。私が生まれてすぐのことでした。従って、卸業をしていた関係で、志太榛原地区の文具店は、ほとんど知り合いです。話しは、現在に戻しますと、業務内容は、①文具事務用品の小売り店舗（岡出山店店舗有効面積約45坪・緑町店

店舗有効面積80坪）・②事務用品納品部、③事務機器の営業販売課、④CE課（カスタマーエンジニア）主に複合機のメンテナンス、及び周辺機器⑤内装仕上げ工事業と5部門で営んでおります。

弊社の特徴は何かと申しますと、地方都市の典型的なほとんどの文具事務機器用品をお届けして、来て頂いて見て触って買っていただければ、お客様にとっては、利便性の良いワンストップ店会社です。特に緑町店は、ロードサイドの店で5年前に全面改装をいたしました。認知していただけるまでに2年半かかりました。社員構成としましては、常勤役員が4名、正社員7名、フルタイマー（女性のみ）9名、短時間勤務者；3名、総計23名です。正社員の内訳は、男性6名、女性1名で平均年齢は36,5歳です。フルタイマーの平均年齢は46,7歳です。平均勤続年数は、13,4年です。

この業界も競争が激しく、通販を利用しているお客様が多く、弊社も志太榛原地区で一番早くアスクルを扱い一番早く辞めました。顔の見えない商売は、やりたくないし付加価値が低く、都心ではいいと思うが、地方都市では合わない判断したからです。メーカーに利用されるだけと感じたからです。

また、文具屋はこの20年前に比べ3万店から1万店以下になってしまいました。

ただ、この文具の進化により、文具マニアが多くなり、イオンが首都圏で100店舗の計画、埼玉県は店の数が多く激戦しています。店舗数は減っても、店舗の広さは、寧ろ増えています。話しは変わりますが、

弊社では、景観も良くするために、2ヶ月に一度は、全社員で草取りをしています。

また、ペーパーレスをして、ゴミの低減に努めています。

職業柄、お客様に環境に良くなる製品を紹介したり、ペーパーレスの提案をしたりしております。

今弊社がとりくんでいる製品は、九州の博多が本社で、静岡県では、私共の会社だけが正規代理店として、ルームクリエイターという製品を提案販売しています。

音の環境を良くする調音材という新しい概念

の製品です。
具体的には、音を吸音して、雑音を無くして純の生音を聞ける事によってお年寄り、幼児の方々にストレスを感じないで会話ができる画期的な製品です。

又、2次的な効果として、遮音性もあり、エアコンプレッサーの外装板の中に吸音材として装備して、遮音効果がでて、製菓会社に導入させていただきました。

又、会議室、セミナー室等で、話す声が反響して話が聞きづらいところに導入させていただいております。 具体例として、工場では、住友ベークライト静岡工場様、タイコエレクトロニクスジャパン様、会議室・セミナー室では、藤枝江崎新聞さんの藤枝 SBS 学園

セミナー室、セキスイハイム沼津支社の会議室に導入しています。その他、音楽関係者にも喜んでいただいています。

これらの導入前には、必ず、現場に行ってデモストレーションを行い、効果を試してから、購入をしていただいていますので、非常に分かりやすく、クレームもなく営業していてとても楽しくやるがいがあります。現在、大手企業様と業務提携して、東京オリンピック景気に便乗して、仕掛けをしています。

また岡出山店では、富山県八尾市の和紙ギャラリーも経営している「桂樹舎」様より仕入させていただいて和紙の販売・和文具をメインに小売りをしています。

特に、一昨年秋より、藤の花をモチーフにした、蒔絵風筆記具、藤の花、富士山、バラの花、蒔絵風多機能ボールペンをオリジナルに開発し、新聞、情報誌に掲載され、県内外より引き合い、購入していただいています。 時同じくしてお手紙の勧めハウツー本として「12ヶ月お手紙まわり」を、妻が自費出版して、筆記具と手紙とセットで「県の経営革新計画」の認証もいただきました。 物売る前に事を売れとある先輩にいわれましたが、売上を上げたいなら、ストーリーを作らないと売れないと思っております。最後に、ちょっと内装仕上げ工事について、紹介したいと思います。

いろんなゼネコン様より受注をいただいています。

す。が、例えば、文化会館の観客用椅子、サッカー場のスタンド、幼稚園、小、高校のステージ下の収納台車、ステージ上の緞帳幕、吊バトン B I V I の図書館の書架、島田市の図書館の書架、岡部の図書館の書架、学校の実験台、調理台、薬品台等 ブライド、カーテン、トイレブース、スライディングウォール等々販売施工しています。

皆さん、工事の仕事をしているとは、知らなかったとおもいます。

まとめとして、いろいろ扱っていますが、商売の究極は、お客様が欲しくて、欲しくてたまらないものを開発して販売することを夢として、理想として、計画して、実行して 成功したいと思っています。

■ 今週の一言 内山 淑夫君

【私の欲しいもの】

朝にアツ、ヒヤシ、アツの3杯
昼にアツ、ヒヤシ、アツの3杯
夕にアツ、ヒヤシ、アツの3杯
これが理想型です。マルナカそば店のラーメン、毎日死ぬまで9杯づつ食べたい。

■ 本日のお食事



例会プログラム

例会日	クラブ行事	摘要
6/6(金) 第1090回	会員卓話	私の職業 お役立ち情報
6/13(金) 第1091回	外部卓話	
6/20(金)	休会	
6/27(金) 第1092回	最終夜間例会 夫人同伴	小杉園

(担当/内山君)