



2018-2019年度 R1テーマ  
インスピレーションになろう

**FUJIEDA ROTARY CLUB**  
**藤枝ロータリークラブ会報**

例 会：毎週水曜日 小杉苑  
藤枝市青木2-35-30 TEL:054-641-3321  
事務局：藤枝市青木1-11-10 TEL:054-647-2300  
FAX:054-647-2040  
E-mail: club1972@fujieda-rotary.org

会長:島村 武慶 副会長:大塚 高弘 幹事:玉木 潤一郎 副幹事:平和則

♪ソング... 我らが藤枝ロータリー

♪ソングリーダー... 中田 充君

**第2268回**  
**通常例会/小杉苑**

## ■ 会長報告

島村 武慶君

本日の例会はP E T Sの報告例会になります。一年前会長として新年を迎えるにあたり、ドキドキして報告してから早一年が経過しました。早かったなあもう少しというホッとした感覚と、後少しやり切らねばという感覚が不思議と混ざり合っています。何はともあれ、残り3か月間精一杯頑張ります。



今週も色々な出来事がありました。中でも大リーグシアトルマリナーズのイチロー選手が引退発表した事は衝撃的なニュースでした。年齢こそ私より年下ではありますが、野球人としての彼の言動や行動には尊敬の念を抱いております。競技実績的にも、彼と同じようなプレーヤーはもう出ない様な気がします。数々の名言を残したイチロー選手の今後に注目したいと思います。

また統一地方選挙の為、新聞記事に色々な候補者が紙面に登場して来ました。当クラブの落合会員もその一人で、藤枝ロータリークラブの仲間としては是非頑張って頂きたいと思っています。【第19回統一地方選挙(だい十九かいとういつちほうせんきょ)は、地方自治体の首長及び議会議員を全国一斉に改選するため、2019年(平成31年)4月7日と21日の2回に分けて行われる予定の日本の選挙である。】

年度末を迎え、新年度の担当者交代の挨拶まわり等のシーンに当社も直面して居ります。その中であるメーカー営業担当者が、4月1日の東京都内のホテルが全くないと嘆いていました。入社式や配属変え等東京本社への出勤が月曜日も

重なり状況は理解出来ます。こんな需要増の日のホテル不足にともない、APAホテルでは、普段は1万円弱の部屋が(週末や大雪などの天候にも変わる事がある)、3万円程度にまで引き上げられています。APAホテルのこうした価格戦略は、レベニュー・マネジメントもしくはイールド・マネジメントと呼ばれています。その仕組みは、収益の最大化を目指して当初の需要予測と現在の実績とを比較し、商品およびサービスの供給量や価格を柔軟に変更する管理手法です。ホテルの客室、およびレストランや航空機の座席の数は固定化されているため、こうした業界において価格を重視したアグレッシブなレベニュー・マネジメントが展開されています。APAホテルの場合、通常、上限は正規料金の1.8倍と決められており、価格の上げ下げの裁量は各ホテルの支配人に与えられているようです。こうした条件のもと、稼働率×平均客室単価を最大化させることが支配人の腕のふるい所というわけです。

似た様な戦略が2019年シーズンのサッカーJリーグにも採用される様です。「ダイナミックプライシング」と呼ばれ、試合日程、席種、市況、天候、個人の嗜好などに関するビッグデータ分析を基に試合ごとの需要予測を行い、需要に応じたチケット価格の変更を自動的に行なうことで、ファンのニーズに応じた「適正価格」で販売を行う仕組みです。2018シーズンJリーグでは、J1~J3年間の入場者数で2017シーズン実績を上回ることができました。一方で、完売試合におけるチケットの高額転売行為により、本来適正価格で試合をご覧になりたい方がチケットを購入いただけない状況もございました。「ダイナミックプライシング」の導入により、需要に応じた「適正価格」でチケット販売を行い、不当な高額転売行為の抑止を目指していくとの

事です。(なお価格設定は、過去の FUJI XEROX SUPER CUP チケット販売実績と販売期間中の販売実績を基にダイナミックプラス株式会社の独自の価格算出技術を活用し行われます。)

いずれにしても、過去の定石に捉われない販売方法や仕組みが目につき始めましたが、AIやビッグデータの活用がかなりの意思決定に含まれている様ですね。

## ■ 幹事報告 玉木 潤一郎君

- ・英字版 the Rotarian が届きました。
- ・国際ロータリー第 2620 地区 2018-19 年度地区大会記念誌が届きました。
- ・米山梅吉記念館より、米山梅吉記念館 館報 2019 春号、春季例祭のご案内、賛助会ご入会のお願い、創立 50 周年記念式典のご案内が届きました。

## ■ 出席報告 渡辺 篤司君

本日のホームクラブ出席者	前回の補正出席者
34/43 79.06%	36/43 83.72%

(1)欠席者(事前連絡とメイクアップをどうぞ)

○河森君 ○杉山君 ○松田君 ○山田君  
大杉君 落合君 鈴木舜君 仲田晃君 平野君

## ■ スマイルBOX 渡辺 篤司君

- ・油を控える食事にしてから花粉症がだいぶ楽になってきました。揚げ物、天ぷら等控えるといいようです。 太田 暢裕君
- ・9月に入会して半年過ぎました。いつも温かく接していただきありがとうございます。今後も宜しく願います。 内田 寿美君
- ・誕生祝いありがとうございました。ふたまわり目の人生がんばっています。 池ノ谷 敏正君
- ・誕生祝有難うございます。ゴルフの税金免除で喜んだと思ったらあっという間に3年が経ってしまいました。歳をとるのが速すぎると感じます。 青島 克郎君
- ・家内の誕生祝有難うございます。誕生祝いを頂けるのはロータリーからだけです。私からはいつも気持ちだけプレゼントしています。 青島 克郎君
- ・妻の誕生祝いありがとうございました。妻もよろこんでおります。いくつになったかは不明です。 池ノ谷 敏正君
- ・妻の誕生日プレゼントありがとうございます。これからも、仲良くやっています。 島村 武慶君

- ・プレゼントありがとうございます。結婚 31 年です。これからも家内に感謝して、仲良くしていきます。 加茂川 誠君
- ・本日はお招き頂きまして有難うございます。昨年の末アクシデントにみまわれましたが、大事に至らずホッとしているところですが、めげず二人三脚で新婚五十五年を目指し頑張りたいと思っています。今後共よろしくお願い致します。 小西 啓一君
- ・今日は御招待ありがとうございます。何年になるのかな？ 松葉 富江様

スマイル累計額 94,000円

## ■ P E T S 報告



大塚次年度会長

2019年3月24日(日)にグランドホテル浜松にてPETSが行われ、平次年度幹事、江崎次年度幹事と3人で出席いたしました。

セミナープログラムとしては、本会議1、セミナー1、(公財)米山梅吉記念館からのお知らせ、セミナー2、本会議2と盛り沢山の内容でした。

先ず本会議1では、2019-2020年度国際ロータリー会長マーク・ダニエル・マローニーからのビデオメッセージがあり、「ロータリーは世界をつなぐ」のテーマの下、ロータリーの奉仕を通じて、有能で思慮深く、寛大な人々が手を取り合い、行動を起こすためのつながりを築きましようというメッセージ。

次に、次年度ガバナーの安間みち子ガバナーエレクトよりRI会長のメッセンジャーとしてRI変化最新情報を地区に発信する事と地区内のクラブを励まし、支援する事とメッセージされました。

その後は、パワーポイントを使用してロータリーの基本理念、ロータリーの目的、使命が流れ、RIの戦略計画の一環として5つの価値観(親睦・高潔性・多様性・奉仕・リーダーシップこれを中核的価値観という)がロータリアンの基本的特徴である。そして、ロータリーの新しいビジョン声明は「私たちロータリアンは、世界で、地域社会で、そして自分自身の中で、持続可能な良い変化を生むために、人びとが手を取り合っ

行動する世界を目指しています。」と発表されました。続いて、2019年7月からのR I戦略計画(4つの優先事項)、会員負担金(案)、地区運営方針(案)、地区目標(案)の説明。

2. 米山梅吉記念館の利用と支援。

創立50周年を祝い記念館を訪ねよう。

そして、創立50周年事業寄付¥3,000/人・年  
創立50周年記念式典は2019年9月14日に開催

3. 地区セミナーと委員会・委員を積極的に活用しよう。

地区委員をクラブの卓話にお招き下さい。

そのために交通費を地区で負担します。

4. 会員増強・維持。

クラブで増強計画を作成し、ガバナー補佐が増強活動を把握支援し、グループで純増3.5%を目指す。藤枝クラブでは1.5人の純増となります。

5. クラブは奉仕の母体。大きな課題は近隣クラブで協力しよう。

複数クラブによる合同奉仕活動に支援金を出します。

1事業に50,000円から100,000円(先着25事業)

6. ポリオ撲滅を歴史の1ページに。

ロータリーの対外的最優先事項とし、10月24日に世界ポリオデーとし、END POLIO NOW キャンペーンの継続実施。

7. ロータリー公共イメージの向上。

8. 米山記念奨学事業への参加と支援を通じてクラブを活性化しよう。

9. ロータリー財団補助金の積極的活用と寄付への理解・推進。

10. IT活用の促進。ガバナー月信の電子配信化。(クラブ内の発信は各クラブに任せる。)

2019-2020年度は地区委員会の再編

職業奉仕、社会奉仕、青少年奉仕、国際奉仕は「奉仕委員会」として統合。また、インターアクト、ローターアクト、青少年交換、ロータリー友情は「ロータリープログラム委員会」となりました。

セミナー2として会長エレクトだけ13人位ずつ別室に分かれてディスカッション形式で行われました。事前に3つの質問事項が出てましたのでその解答を持って参加しました。

事前質問

1. あなたの地域において、あなたのロータリークラブの強み、個性、独自性はどのようなものだとお考えですか？
2. あなたのクラブは、将来像やビジョンはお持ちでしょうか？
3. 国際ロータリーには戦略計画があります。その戦略計画はあなたのロータリークラブの将来像にどのように活かすことができるでしょうか？

先ずはお決まりの自己紹介とクラブの特徴を一言で発表。

私は「藤枝クラブは年長者会員が若い会員の自主性を尊重し、平らな立場を重んじているクラブです。」と発表しました。

続いて

①「ロータリーは世界をつなぐ」のテーマで何を思うか？で更に4人位でディスカッションしそれぞれが発表。

- ・身近な集まり、職業を通じて信頼関係を築く
- ・親睦から始まる、個々の信頼から集団の信用
- ・ロータリアンを増やす事
- ・今までの殻を破り新しい仲間、新しいチャレンジを築く
- ・地域の特徴を活かし世界へ情報発信
- ・他団体とコラボして情報発信

②戦略計画はなぜ出来たのか？なぜ必要か？そして良い点は？

- ・クラブ、会員の存在の異議、会員の増強
- ・古い考えの改め(保守的)
- ・情報の共有と勉強、共通の認識、共通の方向性
- ・各クラブの個性、特徴を出す目的
- ・各クラブの方向性、計画が有れば毎年点検が出来、修正も出来る

最後に、ディスカッションリーダー生子PGより  
※年次目標を作ってください。

※戦略計画の委員会を作ってください。(戦略計画委員会を設置し、クラブのビジョン戦略を考えてもらいたい。)

※自己評価表をやって下さい。

※クラブフォーラム(ディスカッション)をやってみて下さい。

次に、グループ会議(第4グループ)

1. 現在、戦略計画が有りますか？作る予定はありますか？また、戦略計画委員会はあり

- ますか？作る予定がありますか？
2. マイロータリー、クラブセントラルの登録がされていますか？
  3. 会員増強
  4. ロータリークラブとは何ですか？と聞かれて答えられる様な方を多く作る。また、ロータリーの良さを言える様にする。
  5. 合同事業をやって下さい。
  6. 青少年交換
  7. R L I ディスカッションリーダーに推薦
  8. 4月の規定審議会で決まった事は7月から実施します。  
電子配信に注意して下さい。
  9. 公共イメージセミナーの参加依頼。

最後に本会議2が全体で行われ

R L Iについて野口PGより

- ・色々な意見を出してもらい、結論を出さなくても良い（ディスカッション方式）
- ・ロータリーに対して理解を深めてもらい、興味を持ち参加したくなり、好きになってもらう事が目的。

以上報告させていただきます。宜しくお願いします。



平次年度幹事

江崎次年度幹事



## 3月のお祝い おめでとうございます！



《3月～4月の事務局開局日時》

月	火	水	木	金
25	26	27	28	29
10:00～ 16:00	閉局	9:30～ 17:00	10:00～ 16:00	
4/1	2	3	4	5
閉局	10:00～ 16:00	9:30～ 17:00	閉局	10:00～ 16:00
8	9	10	11	12
10:00～ 16:00	10:00～ 16:00	10:00～ 16:00	閉局	閉局
15	16	17	18	19
10:00～ 16:00	閉局	9:30～ 17:00	10:00～ 16:00	閉局
22	23	24	25	26
10:00～ 16:00	閉局	10:00～ 16:00	10:00～ 16:00	10:00～ 17:00
29	30			
閉局	閉局			

※ 開局日時は変更になる場合があります。  
最新の情報は、ホームページでご確認ください。

(担当／加茂川君)