

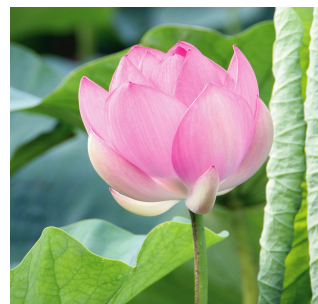


# FUJIEDA ROTARY CLUB 藤枝ロータリークラブ会報

例 会：毎週水曜日 小杉苑 藤枝市青木2-35-30 TEL 054-641-3321  
 事務局：藤枝市青木1-11-10 TEL 054-647-2300 FAX 054-647-2040  
 URL <http://www.fujieda-rotary.org/> E-mail club1972@fujieda-rotary.org

会長：仲田 廣志 副会長：大塚 博巳 幹事：池ノ谷 敏正 副幹事：森下 敏顯

## 第1956回



【蓮】

写真提供：櫻井龍太郎

【2012-2013年度 RIテーマ】

■ ソング 奉仕の理想

■ ソング リーダー 小泉克彦君

### 会長報告

仲田 廣志君

皆さん、こんにちは。本年度が始まりまして今週が2回目の例会であります。今日は蒔田ガバナー補佐をお迎えしてのクラブ協議会となります。蒔田ガバナー補佐様、石田ガバナー補佐事務局次長様、本日はお忙しい中お越しいただきましてありがとうございます。7月9日の静岡クラブ訪問について、今日の私達 藤枝クラブへの訪問という事で、これから多忙な一年となられると思いますが、ご健康には気を付けていただき私達をご指導いただきたくお願い致します。

それでは、会長報告をさせていただきます。静岡産業大学の青島年度の冠講座が、昨日の私の受け持ちで終了いたしました。講師を引き受けて下さいました皆さんには厚くお礼申し上げます。また、森下委員長はじめクラブ奉仕委員会の皆さんには、毎回出席いただきサポートしていただきましてありがとうございました。さて、誠に残念な報告ではありますが、会員退会のご報告をさせていただきます。杉浦会員より退会の届けが出されました。慰留には努めさせていただきましたが、健康上の理由ということで、やむなしとの判断で先程の理事会で承認されました。杉浦会員には、ご息もいらっしゃいますので、引き継いで入会していただくようお願いしてまいりました。

さて、今日のクラブ協議会のテーマは「会員増強について」です。日本のロータリー会員数は、m減少に歯止めがかからない危機的な状況であります。私達、藤枝クラブも39名の会員でのスタートとなりました。我がクラブも、やはり、会員の増強が今一番の課題であると思っています。先週の会長挨拶の中でもお話をさせていただきましたが、会員増強にはクラブ会員同士の相互親睦を通

じて意志の疎通を図り、皆さんが楽しいと感じるクラブであるべき事は当然ですが、それ以上に「より意義を感じるクラブへ」と進化する事が必要であるように思います。昨今の厳しい経済環境下にあっても、魅力ある所には、人は集まってくるものと思います。先週、私から会員の皆さんの3分間スピーチ、そしてご夫人同伴の世界平和フォーラム広島大会への登録参加を兼ねた親睦旅行を提案させていただきましたが、これもクラブの活性化につながればと思っています。

今日はこの後、会員増強のテーマでクラブ協議会が大塚会員増強委員長の司会進行のもと開催されます。会員の皆様には活発な議論をしていただきたいと思います。そしてそうした意見を集約させていただきこれからのクラブ運営、会員増強に生かしていければ今日のクラブ協議会も大きな意味あるものとなると思います。協議会の時間も出来るだけ多く取りたいと思いますので、簡単ですが会長報告とさせていただきます。

### 理事会報告

池ノ谷 敏正君

- 8・9月のプログラムが承認されました。
- 納涼夜間例会のプログラムが承認されました。
- ガバナー月信での新会員紹介の依頼について、今年度入会の新会員から紹介することが承認されました。
- 社会福祉法人ハルモニア後援依頼について承認されました。
- 杉浦会委員の退会が承認されました。
- 冠講座慰労会の費用をクラブより補助することが承認されました。

### 幹事報告

池ノ谷 敏正君

- 第2620地区より、7月のロータリーレート

- のお知らせが届いております。1\$ = 80円です。
- 第2620地区より、ポリオ撲滅に関する記事の紹介が届いております。
  - 第2620地区より、ガバナー月信の原稿依頼が届いております。
  - 社会福祉法人ハルモニアより、「ウェルフェア塾」開催のお知らせが届いております。
  - 前会長より提案のあった3分間スピーチの日程表を配布しました。7月25日よりスタートします。よろしくお願いいたします。

### 出席報告

竹田 勲君

本日のホームクラブ 出席者	前回の補正出席者
31 / 39 79.49%	32 / 38 84.21%

(1)欠席者(事前連絡とメイクアップをどうぞ)

落合君 島村君 平君 玉木君  
大長君 仲田晃君 中森君 新島君

(2)メイクアップ者

大長 昭子君(藤枝南) 松葉 隆夫君(藤枝南)  
杉山 静一君(藤枝南) 新島 義之君(藤枝南)

### ビジター

富澤 静雄君(藤枝南)

### スマイルBOX

竹田 勲君

- 先週、藤枝クラブのおかげで1000回例会をおこないました。藤枝南 RC 富澤 静雄君
- 2012 - 2013年度財団委員長に任命されました。1年間よろしくお願いいたします。  
松葉 隆夫君
- 昨日、仲田会長で冠講座12回が無事終わりました。講師の皆さんありがとうございました。河井君にも12回つきあっていただき、感謝しています。森下 敏顯君
- 前年度増強委員長として十分な成果を挙げられず残念です。今年も協力していきます。  
松葉 義之君
- 前回、家内の誕生日お祝いを頂き恐縮です。先週は仕事で一週間中国視察いたしました。詳細は次回卓話をお楽しみ下さい。赤堀 信夫君

スマイル累計金額 69,000円

### 委員会報告

『社会問題としての医療』

保健担当 柳原 寿男君

日本は現在、高齢化とがん社会という2つの問題に直面している。

1950年頃は8割が自宅で死亡した時代であったが、1975,6年頃から医療機関での死亡者が自宅での死亡者を上回り、最近では入院中の死亡者数が8割を超えるといわれている。

一方、総死亡者数約120万人の約3分の1ががんによる死亡となっているのが現状である。

### ガバナー補佐訪問

国際ロータリー  
第2620地区  
静岡第5分区  
ガバナー補佐  
蒔田 政明様



国際ロータリー  
第2620地区  
静岡第5分区  
ガバナー補佐事務局  
次長 石田 裕之様

### クラブ協議会

司会

大塚 高弘君



<テーブルA>

会員増強について

・魅力あるクラブづくり

ロータリーの基本になり、親睦、奉仕、出席を重点施策に。

- ・ ロータリアンにふさわしい人を
- ・ 若い人を
- ・ 元会員の親族を
- ・ JCの卒業生を

会員維持について  
増強の前に退会を防ぐ

<テーブルB>

会員増強について

- ・退会者に止むを得ない(健康・経営関係)  
退会者子弟を積極的に誘う(例 杉浦氏)
- ・知り合いの会社(企業のつながり)を大事な情報をする。  
会費は必ずしも高いか?
- ・職種によっては(毎週、会費、時間等)を厳しく感じる
- ・メリットは何か
- ・青年会議所、法人・団体と合同で企画を持って話し合う機会を作る

<テーブルC>

会員増強について

1. 会員の中でも現役を退いている方が余裕もって紹介してくれる。
2. 女性会員にターゲットを絞る事も1策である。
3. 周年事業(40周年等)があると節目になり、退会者も出る。(やむをえない)
4. JC・各種団体の名簿から担当を決め勧める(入会)
5. 退会者「経済状況」を言われるとその後勧めにくい。しかし、今後はもう一歩押しを強く勧める。
6. 会員も具体的行動計画(入会者)を立案し勧める。

会員維持について

1. 楽しい例会にするべき 親睦に力を入れる。
2. 会員が危機感を持っていれば、何とかなる。

<テーブルメイトD>

会員増強について

- ・40~50代での声掛けが重要。
- ・敷居が高いとの印象を取り払う努力も必要。PR不足(出席率など)
- ・取引先、JCのOB、OGなどへの働きかけも大切。
- ・既会員で該当しない業種を当てる。

- ・女性会員の候補者を会員全員で出し合う。
- ・ライオンズクラブの方が会員勧誘、PRが上手。
- ・入会のメリット、勧誘の目的を明確にする。遊び仲間、楽しい会に。

<テーブルE>

会員増強について

- ・頻繁に足を運び勧誘をする
- ・交友関係より
- ・職業分類の空白の職業の方を
- ・おためしで例会に出席していただく
- ・卓話をしていただく(入会していただきたい方に)

会員維持について

- ・同年代の会員が数人いると続く
- ・高齢化にともない職業分類が合わない
- ・会員同士たえず声かけをする
- ・奥様の理解が必要
- ・テーブルメイトの炉辺会合を活発に行う

冠講座

第14回講師

仲田 廣志君

『もの造りの世界に生きて』



(担当/池谷君)